

defacto smart reach steht für optimale Vernetzung von Daten und Media, um maximale Performance zu erzielen. Im Verbund der DEFACTO X Unternehmensgruppe planen, steuern und optimieren wir Kampagnen, um über einen intelligenten Mediaeinsatz maximale Transaktionen zu erzielen.

Wir wachsen und suchen ab sofort:

## Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben:

- Vertrieb des defacto smart reach Leistungsportfolios ([www.defactosmartreach.de](http://www.defactosmartreach.de))
- Eigenständige Akquise neuer Kunden
- Erkennen und Nutzen neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Nachhaltiger Aufbau eines eigenen Kundenstamms
- Erschließen neuer Märkte
- Entwicklung von Konzepten und Ideen, um Kunden langfristig zu binden

Deine Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, idealerweise mit Schwerpunkt BWL, Online- Marketing, Kommunikation oder eine vergleichbare Ausbildung mit Erfahrung in ähnlicher Position
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von (Online) Media oder Online Dienstleistungen
- Expertise im Bereich Online Marketing
- Dienstleistungsverständnis sowie ein sicheres Auftreten gegenüber Kunden
- Gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten sowie Freude am Kundenkontakt und Leidenschaft für den Vertrieb
- Teamfähigkeit und Lust auf Neues
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche Position und
- Die Möglichkeit, durch herausfordernde Aufgaben eine extrem steile Lernkurve zu durchlaufen
- Die Chance, neben den online Kanälen auch in die Themen rund um CRM und Consumer Centricity kennenzulernen
- Leistungsabhängige Vergütung

Wenn du Interesse an dieser Stelle hast, freuen wir uns auf deine Bewerbung:

Helmut Briggel  
Geschäftsführer  
phone: +49 (0) 89 2154 7093-0  
mailto: [kontakt@defactosmartreach.de](mailto:kontakt@defactosmartreach.de)  
web: <http://www.defactosmartreach.de/>